

# iSteelAsia.com

## iSteelAsia.com Limited

(亚洲钢铁电子交易所有限公司)\*

(于百慕达注册成立之有限公司)

截至二零零零年三月三十一日止年度之  
业绩公布

香港联合交易所有限公司（「联交所」）创业板（「创业板」）的特色

创业板乃为带有高投资风险的公司提供一个上市的市场。尤其在创业板上市的公司无须有过往溢利记录，亦毋须预测未来溢利。此外，在创业板上市的公司可因其新兴性质及该等公司经营业务的行业或国家而带有风险。有意投资的人士应了解投资于该等公司的潜在风险，并应经过审慎周详的考虑后方可作出投资决定。创业板的较高风险及其他特色表示创业板较适合专业及其他老练投资者。

由于创业板上市公司新兴的性质，在创业板买卖的证券可能会较于主板买卖之证券承受较大的市场波动风险，同时无法保证在创业板买卖的证券会有高流通量的市场。创业板发布资料的主要方法为在交易所为创业板而设的互联网网页刊登。上市公司毋须在宪报指定报章刊登付款公布披露资料。因此，有意投资的人士应注意彼等能阅览创业板网页（网址为 [www.hkgem.com](http://www.hkgem.com)），以便取得创业板上市发行人的最新资讯。

联交所对本公布之内容概不负责，对其准确性或完整性亦不发表任何声明，并明确表示概不就因本公布全部或任何部份内容而产生或因依赖该等内容而引致之任何损失承担任何责任。

本公布（亚洲钢铁电子交易所有限公司各董事愿共同及个别对此负全责）乃遵照香港联交所创业板证券上市规则的规定而提供有关亚洲钢铁电子交易所有限公司的资料。各董事经作出一切合理查询后，确认就彼等所知及所信：(1)本公布所载资料在各重大方面均属准确及完整，且无误导成分；(2)本公布并无遗漏任何事实致使本公布所载任何内容产生误导；及(3)本公布内表达的一切意见乃经审慎周详的考虑后作出，并以公平合理的基准和假设为依据。

## 摘要

- 本集团之营业额上升56%至约180,074,000港元。
- 诚如本公司的招股章程所披露的亏损估计，本集团录得股东应占亏损约6,812,000港元，如本公司招股章程所述，该等亏损乃由于网上钢材贸易平台进行技术发展、推广品牌及进行业务发展时付出之创业成本及费用。
- 本公司之网上钢材贸易vortal于一九九九年十二月成功推出。
- 本公司于二零零零年四月二十日成功于联交所创业板上市，成为全球第一个公开上市的钢材贸易vortal，以及第一间于创业板上市的商业对商业电子商贸公司。

## 业绩

亚洲钢铁电子交易所有限公司（「本公司」）董事会欣然公布本公司及其附属公司（合称「本集团」）截至二零零零年三月三十一日止年度的经审核合并业绩：

		二零零零年	一九九九年
	附注	千港元	千港元
营业额	2	180,074	115,651
销售成本		(159,013)	(106,732)
毛利		21,061	8,919
经销及销售开支		(5,071)	(2,638)
研究及开发开支		(2,454)	---
一般及行政开支		(19,270)	(2,982)
经营(亏损)溢利		(5,734)	3,299
利息收入		91	---
除税前(亏损)溢利		(5,643)	3,299
税项	3	(1,169)	(276)
股东应占(亏损)溢利		(6,812)	3,023
每股(亏损)盈利 基本	4	(0.53)仙	0.24仙

## 附注：

### 1. 集团重组及呈列基准

本公司于二零零零年二月十日根据百慕达一九八一年公司法在百慕达注册成立为获豁免公司。本公司股份自二零零零年四月二十日起于联交所创业板上市。

为筹备本公司股份上市，本公司根据一项集团重组计划于二零零零年四月十三日成为本集团属下公司（合称为「本集团」）的控股公司。集团重组主要牵涉受共同控制的公司，而本公司与因是次重组而成为其附属公司之公司被视作一连续集团。据此，是次重组的会计事宜乃以兼并会计方式处理。

VSC (Far East) Limited (「VFE」) 及万顺昌行有限公司的钢材贸易部门 (「STD」) 经营华南、澳门和其他亚洲及欧洲国家客户的钢材贸易。VFE和万顺昌行有限公司由本公司之主要股东 Van Shung Chong (B.V.I.) Limited 全资拥有。作为本集团重组的一部份，VFE和STD的资产、负债和业务已自二零零零年四月一日起，转至本公司的全资拥有附属公司亚洲金属(香港)有限公司，其后VFE及STD已结束彼等之业务。

合并业绩包括本公司及其附属公司的营运业绩（诚如上文所述于二零零零年四月十三日实行的重组所引致的集团架构，在截至一九九九年及二零零零年三月三十一日止各年度的整个年度或自各集团公司注册成立的日期起（以较短时间者为准）一直存在），以及VFE及STD的营运业绩。

本集团属下公司之间的重要交易于合并时经已抵销。

### 2. 营业额

营业额包括 (i) 已售出货品扣除退货及折扣后之发票净值，及 (ii) 采购服务及网上钢材贸易服务佣金。

本集团截至一九九九年及二零零零年三月三十一日止年度之营业额分析载列如下：

	二零零零年 千港元	一九九九年 千港元
传统钢材贸易业务		
建筑钢材产品（「型材产品」）	82,891	75,080
工业钢材产品（「板材产品」）	95,801	40,571
	<hr/>	<hr/>
网上钢材贸易业务	178,692	115,651
佣金收入	1,382	---
	<hr/>	<hr/>
	180,074	115,651
	<hr/>	<hr/>

### 3. 税项

税项包括：

	二零零零年 千港元	一九九九年 千港元
本年度税项 香港利得税	1,169	276
	<hr/>	<hr/>

香港利得税乃以于香港产生或源自香港之估计应课税溢利按税率16%（一九九九年：16%）作拨备。

于二零零零年三月三十一日，并无重大未作出拨备的递延税项。

### 4. 每股（亏损）盈利

每股基本（亏损）盈利乃根据股东应占亏损约6,812,000港元（一九九九年：溢利3,023,000港元）及年内已发行股份1,280,000,000股计算，当中假设根据附注1所述集团重组所发行的1,280,000,000股股份，在整个年度均为已发行股份。

截至二零零零年三月三十一日止年度的摊薄后每股（亏损）盈利并未呈列，皆因全年均没有摊薄潜在普通股存在。

### 5. 股息

自本公司注册成立以来，本公司并无派发或宣派任何股息。

诚如日期为二零零零年四月十四日之本公司招股章程（「招股章程」）所述，于年内，如附注1所述，集团重组前及本公司于二零零零年四月二十日于创业板上市前，VFE已向其股东Van Shung Chong (B.V.I.) Limited宣派及派发数额9,000,000港元的中期股息，所有支付之股息皆由Van Shung Chong (B.V.I.) Limited之全资附属公司VFE之累积可供分派溢利作出。

董事建议不就截至二零零零年三月三十一日止年度派发末期股息。

## 业务回顾及展望

### 集团策略及本年度回顾

自本集团之纵向贸易入门网站于一九九九年十二月正式推出以来，iSteelAsia.com已拥有掌握作为「先锋」之优势，并迅速发展成为亚太区一个首屈一指之钢材贸易纵向入门网站（「portal」）。凭藉本集团员工之共同努力以及本集团投资者和合作夥

伴之鼎力支持，本公司克服了严峻之市况，并于二零零零年四月二十日成功在联交所创业板上市。本公司以成为世界首间上市之钢材贸易 portal 及首间于创业板上市之商业对商业（「商业对商业」）电子商贸公司而感到自豪。

## 资深之管理层

本集团深信要在这个发展迅速之商业对商业电子商贸市场突围而出，人力资本乃成功的重要因素。有鉴于此，本集团聘用经验丰富及能干之专业人士以不断强化并巩固本集团之管理层。最近，数位主要之行政人员加入本集团之管理层，主管重要之职能范畴，包括业务发展、策略性联盟、科技及顾客关系管理。本集团亦一直强化本身之客户服务小组，以确保本集团之会员尽可能享有最佳之服务。本集团已培养出浓厚之企业文化，着重团队合作、雇员增值、顶级素质、投入工作、企业家才能及创意。本人现藉此机会向本集团之员工对本集团所付出的努力及贡献衷心致谢。

## 本集团未来计划

iSteelAsia.com 一直致力成为亚太地区钢材业中卓越之商业对商业 portal。凭藉资深之管理层、于资本市场之集资渠道及专注之策略，本集团期望将品牌拓展至国际及踏足主要亚洲本土之钢材市场（如中国及韩国），致力于亚洲建立举足轻重之地位。为保持本集团之「先锋」优势，本集团已经并将继续以创新方式提供顶级之贸易平台。通过此等过程，本集团于电子商贸领域取得宝贵之经验。倘有商机出现，本集团将会利用此等独一无二之知识，强化本集团之业务模式。

## 国际品牌

过去数年，本集团之传统钢材贸易业务于华南市场有明显之增长。本集团致力将传统钢材贸易业务及网上钢材贸易业务拓展至国际市场。故此，本集团可将目前于网外市场拥有之强大多元化客户基础，作为转移至网上市场之「原动力」。本集团目前在全球逾 10 个地方拥有业务发展小组，当中包括香港、北京、上海、广州、南韩、印度、新加坡、菲律宾、欧洲、杜拜及美国。此外，本集团计划于日本及台湾设立当地代表。

## 中国、韩国及其他国家策略

为显示出本集团对发展中国市场（全球最大之钢材市场）之长远承诺，本集团已决定于北京、上海及广州设立三个代表办事处。本集团现正于当地政府机关办理存档手续，使该等办事处可以正式成立，而本集团预期可于不久将来取得批文。本集团客户尽心尽力之业务发展小组专注于主要之中国入口商 / 出口商钢厂、贸易商及最终客户。更为重要者，本集团已物色到中国钢材业中之合作夥伴，建立一个中国本土入门网站，藉以于中国市场钢材业贸易分一杯羹。为使入门网站更易于被中国本土用户使用以及富资讯性，本集团已经与中国增值服务及内容供应商组成联盟，此等合作最终会完全融入钢材供应链。

至于韩国方面，本集团已联合韩国顶尖之财团，共同于南韩发展国家专设网站。就南韩本土入门网站而组成合作夥伴方面，本集团目前已处于最后之磋商阶段。凭藉这个本土入门网站，本集团可以通过赚取来自增值服务之佣金及回佣，分占韩国本土及出口贸易之收益。

除了韩国及中国市场外，本集团亦通过组成合作夥伴及发展国家专设网站，积极寻求机会于其他国家开拓市场。

## 通过组成策略性联盟及收购进行扩

除了内部迅速扩展外，本集团亦积极透过组成合适之策略性联盟及收购寻求对外之增长。本集团会寻求夥伴能将协同效益带进本集团业务，并分享其他企业之长处。

本集团相信目前市场内之合并活动将为本集团带来极大之商机，另外凭藉本集团之「先锋」优势，本集团将致力发掘商机，巩固本集团于市场之领导地位。迄今，本集团并未就此目标与任何各方订立任何协议。

## 财务回顾

董事会欣然汇报本集团截至二零零零年三月三十一日止年度之合并业绩。本集团之营业额增加56%至约180,074,000港元，其中大部份营业额乃来自传统钢材贸易业务。然而，虽然有来自传统钢材贸易业务之193%纯利增长（由约3,000,000港元增加至8,800,000港元），本集团仍录得净亏损约6,812,000港元。此乃由于推出并营运网上钢材贸易业务 iSteelAsia.com 而带来约15,600,000港元之净亏损。于二零零零年四月二十日，本集团克服了严峻之市况，并成功于联交所创业板上市。透过配售及包销商行使购股权，以每股股份1.08港元提呈认购本公司每股面值0.10港元之100,000,000股新股份，所得款项净额约为82,000,000港元。另外，本集团于进行配售前筹得资金约57,600,000港元。本集团亦由于能成为世界上首间上市之钢材贸易 vortal 及首间于创业板上市之商业对商业电子商贸公司而感到自豪。

## 传统钢材贸易业务

以截至二零零零年三月三十一日止年度及截至一九九九年三月三十一日止年度作比较，建筑及工业钢材产品之销售收益均录得惊人增长。工业钢材产品之销售收益增加136%至约95,801,000港元而建筑钢材产品之销售收益增加10%至约82,891,000港元。工业钢材产品之销售收益迅速增长乃主要因为科技工业急速发展，导致对电脑及有关电器用品之需求增加，带动对本集团工业钢材产品之需求也同时增加，至于建筑钢材产品之销售收益增加乃主要因为华南之房地产市场稳步增长所致。

## 网上钢材贸易业务 iSteelAsia.com

自一九九九年十二月推出 iSteelAsia.com 网站以来，iSteelAsia.com 一直致力成为亚太地区钢材业中卓越之商业对商业 vortal。截至二零零零年三月三十一日止年度，本集团录得本年度首三个月营运来自网上钢材贸易业务约1,382,000港元之佣金收入。本集团大部份之商业活动源自亚洲，此乃与本集团以亚洲为业务焦点一致。就张贴告示而言，当中大部份为以亚洲为基地之卖家或以亚洲为基地之买家。无论如何，所有其他列出之主要地区还包括东欧、西欧、北美洲、南美洲及中东/东亚，反映出互联网之多变性。就完成交易而言，直至二零零零年三月三十一日，大部份完成交易乃来自大中华地区的业内人士，还有来自欧洲及其他亚洲地区的业内人士。

自本公司二零零零年四月二十日上市以来，网上钢材贸易业务持续迅速增长。由二零零零年四月二十日至二零零零年五月三十一日，本集团之会员总数已增加27%至逾1960名，而未完成张贴之交易则增长71%至逾190项。

## 前景

本集团对亚太地区网上钢材贸易市场之前景充满信心及抱乐观态度。所有顶尖之顾问及研究公司均一致预计进行电子商贸将会是全球钢材业内一个大趋势。根据彼等之研究报告显示，电子商贸为钢材业带来的影响在亚太地区会更加明显，占全世界每年营业额7,000亿美元之45%。作为亚太地区首个全面运作多语言钢材贸易 vortal，就占有该可图利市场而言，本集团拥有无与伦比之「先锋」优势。凭藉本集团大幅增长之能力、已踏足资本市场、资深之管理小组以及广泛之策略性合作夥伴计划，本集团有足够实力达至本集团之理念，成为亚太地区一个首屈一指之「一站式」全综合钢材贸易网络，在钢材营运系统中提供有效率之服务、节省成本及一个凝聚之社群。

本集团亦意识到网上业务「赚取利润途径」之重要性，因此本集团会致力透过严谨之成本效益活动及加倍努力发掘多项收入渠道，从而使本集团尽早获利。

## 保荐人利益

于二零零零年三月三十一日，不论是法国国家巴黎百富勤融资有限公司或其董事或雇员及（其中包括）本公司、法国国家巴黎百富勤融资有限公司及法国国家巴黎百富勤融资有限公司（为法国国家巴黎百富勤融资有限公司之同系附属公司）就本公司股份于交所创业板上市而签订之包销协议（「包销协议」），本公司授予法国国家巴黎百富勤融资有限公司或其代理人认购合共2,500,000股本公司之股份，以代替本公司根据包销协议应付予法国国家巴黎百富勤融资有限公司之全部或部分包销及管理费用（惟不包括销售优惠）。法国国家巴黎百富勤融资有限公司于二零零零年四月十八日悉数行使该项购股权，获发行之新股份为2,500,000股，占本公司于本报告刊发当日已发行股本约0.17%。

根据本公司与法国国家巴黎百富勤融资有限公司于二零零零年四月十四日订定之协议，法国国家巴黎百富勤融资有限公司将收取费用以作为由二零零零年四月二十日起至二零零零年四月三十日止期间留任为本公司之保荐人。

## 购买、出售或赎回本公司股份

于截至二零零零年三月三十一日止年度，本公司或任何其附属公司概无购买、出售或赎回本公司任何股份。

## 暂停办理股份过户登记手续

本公司将于二零零零年七月二十六日星期三起至二零零零年七月二十八日星期五止（首尾两天包括在内）暂停办理股份过户登记手续。所有过户文件必须在二零零零年七月二十五日星期二下午四时（香港时间）正前连同有关股票送交本公司之股份过户登记处，香港中央证券登记有限公司，地址为香港湾仔皇后大道东183号合和中心17楼1712至1716室，方为有效。

## 公元二千年问题

董事会欣然宣布本集团之所有会计及财务应用程式均符合公元二千年要求，因此，公元二千年规格问题并无对本集团所有功能范围内之业务造成任何重大不利之干扰。

## 审计委员会

本公司已按照香港会计师公会所建议之指引成立审计委员会，并有明文职权范围。审计委员会主要之职责为审阅本公司之年报及账目、半年业绩报告及每季业绩报告，并向董事会提供有关该等报告之建议及意见。审计委员会亦同时负责检讨及监管本公司之财务申报及内部监控程序。审计委员会由两位独立非执行董事杨国强先生及马景荃先生组成。

## 监察主任及公司秘书之变动

董事会谨此宣布本公司以下职位之变动：

1. 姚祖辉先生于二零零零年六月二十六日起辞任监察主任，而万家乐女士于二零零零年六月二十六日起获委任为监察主任。
2. 何世豪先生于二零零零年六月二十六日起辞任公司秘书，而谢秀惠女士于二零零零年六月二十六日起获委任为公司秘书。

## 代表董事

董事  
万家乐

香港，二零零零年六月二十六日